

# Keine Flächen, hohe Nachfrage: wie Sie strategisch Ihren Gewerbeflächenbedarf managen.



Gewerbeflächen sind in Deutschland ein extrem knappes Gut. Oft sind nur noch die letzten Flächen entwickelbar, kleine oder Brach- und Konversionsflächen vorhanden oder es bestehen nur noch Nachverdichtungspotenziale in den älteren Gewerbegebieten. Wie nutzen Sie die letzten Potenziale Ihres Standortes bestmöglich? Wir zeigen Ihnen, wie Sie die letzten Flächen managen, bestmöglich entwickeln und so Ihren Standort stärken. Dabei besprechen wir den gesamten Entwicklungsprozess: von der Identifikation und Bewertung potenzieller Entwicklungsflächen bis hin zur Vermarktung dieser.

## Veranstaltungstermine:

10. August 2021

## Ansprechpartnerin

Charlotte Holthausen

charlotte.holthausen@moduldrei.de

+49 (231) 47700376

[www.moduldrei.de/seminare](http://www.moduldrei.de/seminare)

## Veranstaltungsort

Moduldrei Standortstrategie GmbH

Martin-Schmeißer-Weg 3a

44227 Dortmund

## Teilnahmepreis

**250,00 Euro zzgl. MwSt.**

Die Teilnehmerzahl ist beschränkt. Der Eingang der Anmeldung ist für die Teilnahme entscheidend. Es gelten die Teilnahmebedingungen.

## Dozent

**Tim Pieper (M.A.)** ist Berater für Standortstrategien. Nach seinem Geografie-Studium hat er als Wirtschaftsförderer gearbeitet. Er ist Experte für Einzelhandelsthemen – schwerpunktmäßig im Bereich der Digitalisierung der Customer Journey und des Point of Sales.



**10.00 – 10:30** Begrüßung und Einführung

**10.30 – 11.30** Gewerbeflächen bestimmen Ihren Standort

**11.30 – 12.45** Gewerbeflächenmanagement – Wie geht das?

**12.45** Mittagspause

**13.30 – 14.15** Werkzeuge für das Gewerbeflächenmanagement

**14.15** Kaffeepause

**14.35 – 15.45** Wertvolle Flächen – Wer soll sie bekommen?

**15.45 – 16.00** Diskussion und Feedback

**16.00** Ende der Veranstaltung